

Azione finanziata nell'ambito del Piano Nazionale di Ripresa e Resilienza (PNRR) - Programma GOL Garanzia Occupabilità Lavoratori - Missione 5 "Inclusione e coesione", Componente 1 "Politiche per il lavoro", Riforma 1.1 "Politiche attive del lavoro e della formazione".  
*Finanziato dall'Unione europea – Next Generation EU.*

TITOLO DEL CORSO	3.A Ti piacerebbe diventare imprenditore? Business plan e strategie per l'impresa: internazionalizzazione e innovazione di prodotto e di processo
ENTE GESTORE	DREAM SRL
CODICE PROGETTO	2022_GOL.27
NUMERO ISCRITTI	Numero minimo: 8 Numero massimo: 20
SEDE LEGALE ENTE GESTORE	via Giovanni Prati, 23 - 38079 Tione Di Trento (TN)
TELEFONO	340 390 4528 0465 322514
REFERENTE	Federica Brugnara
ORARIO DEL CORSO COMPRESO IL SUPPORTO	Avvio: ogni terzo lunedì del mese. Orario: dal lunedì al venerdì, dalle ore 8.00 alle ore 14.00 per un totale, indicativamente, di <b>12 giornate formative</b> .
SEDE DEL CORSO	<b>TRENTO:</b> c/o Centro Teatro – Viale degli Olmi 24 (zona sud)
SEDE DEL CORSO	<b>ROVERETO:</b> c/o Atos Impresa Sociale – Via del Garda, 48/E
SEDI PERIFERICHE	Attivazione di edizioni aggiuntive del corso nelle sedi periferiche su richiesta del Centro per l'Impiego. Le sedi, indicativamente, saranno le seguenti:  Tione di Trento – c/o Centro Mete Via Dante Alighieri, 14 Riva del Garda – c/o Amsa Casinò – Via delle Magnolie 9 Arco Pergine Valsugana/Borgo Valsugana – c/o Centro Kairos Via Amstetten 11 Cles/Malè – c/o Oratorio San rocco Via Marconi 11 Cles Fiemme e Fassa – Cavalese/Tesero – sede da definire Mezzolombardo – Mezzolombardo – sede da definire

<b>TITOLO DEL CORSO</b>	<b>3.A Ti piacerebbe diventare imprenditore? Business plan e strategie per l'impresa: internazionalizzazione e innovazione di prodotto e di processo</b>
<b>ENTE GESTORE</b>	<b>DREAM SRL</b>
<b>CODICE PROGETTO</b>	<b>2022_GOL.27</b>
<b>CONTENUTI DEL PERCORSO</b>	<p>Il percorso esplora 3 macro aree di competenza: idee e opportunità, risorse e azione. Il corso si pone l'obiettivo trasversale di supportare nella realizzazione di un'idea imprenditoriale o di lavoro autonomo, ma anche di fornire conoscenze spendibili in un lavoro dipendente.</p> <p>Le competenze chiave che verranno approfondite nei vari moduli sono:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- <b>Riconoscere le opportunità:</b> usare la propria immaginazione e abilità per trovare opportunità e creare valore, esplorando il panorama sociale, economico e culturale; identificare i bisogni e le sfide da risolvere; stabilire nuove connessioni.</li> <li>- <b>Creatività:</b> sviluppare idee creative e propositive, idee che possano affrontare le nuove sfide ma anche quelle già esistenti; esplorare e sperimentare approcci innovativi; combinare conoscenze e risorse per migliorare la qualità della vita.</li> <li>- <b>Motivazione e perseveranza:</b> essere determinati a trasformare le idee in azione e a soddisfare il proprio bisogno di arrivare; essere pazienti e continuare a cercare di realizzare i propri scopi a lungo termine individuali o di gruppo; essere resilienti sotto pressione, avversità, e nei casi di fallimento temporaneo.</li> <li>- <b>Mobilizzare le risorse:</b> ottenere e gestire risorse materiali, immateriali e digitali necessarie per trasformare le idee in azione; sfruttare al meglio risorse limitate; ottenere e gestire le competenze necessarie in qualsiasi momento, tra cui quelle tecniche, legali, fiscali e digitali.</li> <li>- <b>Definire obiettivi realizzabili, pianificare, organizzare e definire priorità:</b> la definizione di obiettivi SMART; la pianificazione di attività e risorse per il raggiungimento degli obiettivi; la gestione del cambiamento nel momento in cui i risultati raggiunti non sono coerenti con gli obiettivi.</li> <li>- <b>Sviluppare business plan efficaci e monitorare i progressi:</b> impostare gli obiettivi a lungo, medio e breve termine; definire le priorità e i piani d'azione; adattarsi ai cambiamenti imprevisti.</li> <li>- <b>Lavorare con gli altri:</b> cooperare per sviluppare idee e trasformarle in azione; fare rete; risolvere i conflitti e affrontare la concorrenza positivamente quando necessario.</li> </ul> <p>Il corso è volto a potenziare l'empowerment e la valorizzazione delle competenze dei singoli, soprattutto di natura imprenditoriale.</p>
<b>MODALITÀ DI SVOLGIMENTO DEL SUPPORTO</b>	<p>L'attività di supporto formativo si pone due obiettivi: da un lato supportare i partecipanti in fase di presa in carico e di avvio del percorso formativo e dall'altro accompagnare i beneficiari a lavorare su se stessi in ottica di potenziamento e valorizzazione delle loro competenze ed attitudini imprenditoriali.</p> <p>Le attività di supporto si articolano come segue:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- 6 ore per i colloqui individuali iniziali;</li> <li>- 3 ore di sessione di gioco di ruolo, sui temi del problem solving/problem setting, creatività, ascoltare e comunicare, pianificare risorse e team building;</li> <li>- 6 ore di colloqui in itinere o finali che possono avere, a seconda delle esigenze dei singoli, una finalità di supporto personale per accompagnare il partecipante a lavorare su se stesso oppure un taglio più consulenziale per l'elaborazione del business plan per coloro che hanno un'idea imprenditoriale più strutturata e codificata.</li> </ul>